

Empieza el año aprendiendo las habilidades que utilizan las personas y negocios de éxito



- **Aprenderás a crear tu propio plan personal y profesional de metas que te motiven a la acción durante éste año.**
- **Compartiremos contigo conocimientos y habilidades innovadoras que ya hemos implementado con éxito en pequeños negocios ayudando a las personas a mejorar tanto sus resultados profesionales como su calidad de vida.**

**Precio 60 €, Asociados 50 €**

**Viernes 17 y Sábado 18 de Febrero – Plazas Limitadas**

**Lugar:** Vivero de Empresas – Cámara de Comercio de Santiago. (Polígono de Costa Vella. c/ República Checa, 40. 15707 Santiago de Compostela) .

**Horario:** Viernes 17 de 16:30 a 20.30 h.  
Sábado 18 de 10 a 14 h (8 h)

**Dirigido a:** Autónomos, pymes, empleados y emprendedores que quieran mejorar sus resultados.

**Más información:**

Tlf: 981 596800

<http://www.camaracompostela.com>

**Imparte:** Juan Luís Magariños .Coach de negocios , formador. Actualmente asesora a pymes y autónomos en la mejora de sus negocios. Fundador y director de coaching para ingenieros . Experiencia como Project Manager en Multinacional , dirección y gestión de proyectos con más de 100 personas a cargo .

[Inscríbete aquí](#)

## Objetivos

- Facilitar el aprendizaje de conocimientos y habilidades específicas para que mejores tus resultados profesionales (áreas de productividad, ventas y estrategia) y calidad de vida (desarrollo personal).
- Aprender una metodología sencilla para establecerse objetivos a nivel personal y profesional para lograrlos de una forma más clara y eficaz.

## Programa

1. **Motivación.** Claves para motivarme a alcanzar mis metas.
2. Aprender a **definir y trabajar por metas**, distinguir entre actividad y logro.
3. **Estrategia, plan y acción.** ¿Llevas tu negocio o tu negocio te lleva a Ti?
4. **Ventas y Confianza.** Sin ventas no hay negocio, sin confianza no hay clientes.

## Metodología

- Éste es un **taller práctico y vivencial** para facilitar que el conocimiento adquirido se interiorice y pueda ponerse en práctica. Se aportarán ejemplos reales basados en la experiencia del ponente y del trabajo con sus clientes en diferentes sectores (TIC, Venta on line, inmobiliario, construcción, servicios a empresas, instalaciones, etc.)