

## **COMO MEJORAR LA RENTABILIDAD MEDIANTE LA GESTIÓN DE COMPRAS Y PROVEEDORES**

- **EMPRESA / PROFESIONAL QUE IMPARTE EL CURSO:**

Arxon Estrategia S.L.

- **TEMA DEL CURSO:**

Cómo mejorar la rentabilidad mediante la gestión de compras y proveedores.

- **OBJETIVOS A CONSEGUIR:**

El objetivo que se persigue es que el alumno aprenda a negociar a fin de optimizar las compras en la empresa. Saber cómo preparar una negociación para aumentar las posibilidades de éxito y de aumento del beneficio empresarial.

- **Nº DE HORAS:**

Este curso consta de 12 horas

- **REQUISITOS PROFESORADO:**

**Nivel Académico**

Titulación universitaria o, en su defecto, capacitación profesional equivalente en la ocupación relacionada con el curso.

**Nivel Pedagógico**

Formación metodológica o experiencia docente.

- **CÓDIGO DEL CURSO:**

4/1S/2017

- **LUGAR DE IMPARTICIÓN:**

Cámara Oficial de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de Santiago de Compostela

- **FECHAS DEL CURSO:**

Este curso se realizará del 6 al 9 de marzo de 2017

- **HORARIO DE LAS CLASES:**

Las clases se impartirán en horario 18.30 a 21.30 horas.

- **IMPORTE DEL CURSO:**

El importe de este curso es de 70€

-20% Asociados a la Cámara.

-10% Matrículas anticipadas (hasta 10 días antes de la fecha de inicio).

- **TITULACIÓN NECESARIA:**

No es necesaria titulación para asistir a estos cursos, pero si es conveniente tener unos conocimientos básicos para poder seguirlos con eficacia.

- **ASISTENCIA MÍNIMA REQUERIDA PARA OBTENER EL DIPLOMA:**

Los alumnos que superen positivamente los cursos, asistiendo como mínimo al 75% de las clases, se les otorgará un diploma o certificado, según los casos, dependiendo del contenido y la duración del curso.

- **PLAZOS DE FORMALIZACIÓN DE MATRÍCULA:**

La inscripción en los cursos podrá formalizarse hasta tres días antes del inicio de los cursos, siempre y cuando existan plazas, ya que éstas son limitadas.

- **PLAZOS DE CANCELACIÓN DE MATRÍCULA:**

Las cancelaciones que se realicen antes de cinco días del inicio de cada curso o seminario serán reembolsadas.

Si la cancelación se realiza dentro de los cinco días anteriores al inicio del curso y dicha cancelación es debida a fuerza mayor o causa debidamente justificada, se procederá igualmente a la devolución del importe de la matrícula siempre y cuando se justifique convenientemente.

▪ **CONDICIONES DE ANULACIÓN POR PARTE DE LA CÁMARA:**

La Cámara Oficial de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de Santiago de Compostela se reserva el derecho de anular cursos si no se cuenta con el número mínimo de alumnos matriculados.

▪ **PROGRAMA DEL CURSO:**

INTRODUCCIÓN

- La importancia de la gestión de compras. El papel estratégico de las compras en la empresa.
- Funciones de la Dirección de Compras en las distintas etapas.
- La estructura de empresa y gestión eficiente de compras. Organización administrativa del Departamento de compras.
- Modelos basados en la gestión de proveedores. Modelos basados en la gestión logística (supply chain). La Gestión de compras en la supply chain.

GESTIÓN DE PROVEEDORES EN LA SUPPLY CHAIN

- Selección de proveedores.
- Evaluación de ofertas (costes, precios, calidad).
- Negociación con proveedores.
- El proceso de Compras. Planificación y previsión de las compras.
- Presupuesto de compras.
- Gestión de stocks.
- Coste total del Aprovisionamiento.
- Rentabilidad de las compras.

TENDENCIAS EN LA GESTIÓN DE COMPRAS

- Lean Management.
- Compras por internet.
- Mesas de compras. Subastas electrónicas.

ASPECTOS LEGALES DE LA GESTIÓN DE COMPRAS

- El Contrato de compraventa, justificaciones de operaciones, obligaciones formales.